

الرئيسية > عروض جاهزة > نموذج عرض فني ومالي جاهز للتوريد العام (مع المحتوى...

نموذج عرض فني ومالي جاهز للتوريد العام (مع المحتوى المحلي والتفضيل السعري)

منافسات حكومية - قطاع التوريد العام 📁 التوريد العام 👁 389 مشاهدة

ملخص العرض الفني

هذا نموذج إرشادي يعرض البنية الكاملة للعرض الفني لمنافسات التوريد العام - لكل بند شرح موجز لما يجب كتابته ولماذا يهتم به فاحصو العروض. النموذج مبني على كراسة الشروط الموحدّة للتوريد العام، مع تركيز على القائمة الإلزامية وحصة المنتجات الوطنية وشهادة المحتوى المحلي.

1. غلاف العرض الفني

البند	الإرشاد
اسم المنافسة	اكتب الاسم كاملاً (مثلاً: توريد مواد زراعية / توريد أثاث مكتبي / توريد قطع غيار).
رقم المنافسة	الرقم في صفحة الغلاف من الكراسة.
الجهة الحكومية + الإدارة	الجهة المالكة + إدارة المشتريات.
اسم الشركة المتقدمة	الاسم التجاري + رقم السجل + النشاط (يجب أن يشمل التجارة العامة أو نوع المنتج).
تاريخ تقديم العرض	هجري + ميلادي.
مدّة سريان العرض	90 يوماً.

المستهدفة، الموردين الأساسيين، والجدول الزمني للتوريد. اللجنة تبحث عن مورّد مرّتب وموثوق.

3. التعريف بالشركة

البيان	الإرشاد
الاسم التجاري + رقم السجل + النشاط	مطابق للمنتج المورّد.
سنة التأسيس + رأس المال	–
التصنيف لدى الجهات الحكومية	درجة + مجال.
الشهادات	ISO 9001 (إدارة الجودة) + شهادات قطاعية (مثلًا: SASO للمنتجات).
اعتمادات الموردين والوكالات	وكالات حصرية أو معتمدة من المصانع – أرفق شهادات.
المستودعات	عدد + سعة تخزينية + مواقع جغرافية + شهادات صحية إن لزم.

4. الخبرات السابقة في عقود توريد مماثلة

إرشاد: 3-5 عقود توريد مماثلة. أرفق شهادات إنجاز رسمية + استلام نهائي.

اسم المشروع	الجهة المالكة	طبيعة الأصناف	قيمة العقد	سنة التنفيذ	نسبة الالتزام بالموعد
مثال: توريد أثاث مكتبي	وزارة العدل	مكاتب + كراسي + خزائن	4.5M رس	2024	100%
أضف صفًا لكل عقد	–	–	–	–	–

5. فهم نطاق التوريد

5.1 الأصناف الموردة (وفق جدول الكميات في الكراسة)

رمز البند	وصف الصنف	الكمية	وحدة القياس	المواصفات (SASO/ISO)	وطني / أجنبي	القائمة الإلزامية؟
001	مثال: حاسب مكتبي	50	وحدة	i7, 16GB RAM, 512GB SSD	–	نعم/لا
002	–	–	–	–	–	–

6. منهجية التوريد

6.1 خطة التوريد (وفق البندين 35 و66)

اعتماد الموردين: قائمة الموردين المعتمدين + شهادات منشأ + تراخيص.

طلبات الشراء: إصدار P.O. لكل صنف بعد اعتماد المواصفات من الجهة.

التحضير والشحن: جدولة دفعات لتجنب التأخر.

التفتيش قبل الشحن (Pre-shipment Inspection): فحص عينة من كل دفعة قبل الإرسال.

التوصيل: إلى الموقع المحدد بالكراسة، على نفقة المورد، مع إشعار مسبق.

6.2 إجراءات الاستلام والتسليم

الخطوة	الإجراء
إشعار التسليم	إخطار الجهة قبل 48 ساعة من موعد التوريد.
التفريغ	على المورد فوراً وبواسطة عمالته (وفق ما ورد في الموقع بالكراسة).
الفحص الفني	لجنة الجهة تفحص المطابقة للمواصفات + السلامة + التغليف.
محضر استلام مبدئي	توقيع لجنة الاستلام إذا قُبِل الصنف.

عطاءات (إن لزم)	عَيّنات من الجهة + المختبر المعتمد، تقرير خلال 7 أيام.
منصة إعداد العرض الفني والمالي للمناقشات والمناقصات الحكومية	
محضر استلام نهائي	بعد اكتمال الاختبارات.

6.3 إجراءات التغليف والشحن

- تغليف يحمي المنتج من الصدمات والرطوبة.
- بطاقة تعريف لكل صندوق (اسم المنتج، الكمية، رقم البند، تاريخ التوريد).
- رصّ آمن في الشاحنات + توثيق درجة الحرارة (للأصناف الحساسة).

6.4 التعامل مع الأصناف غير المطابقة

- سحب الكمية المرفوضة فوراً + استبدالها خلال 7 أيام.
- تحمل المورد كلفة تكاليف الإعادة والاستبدال.
- تقرير عدم مطابقة (NCR) موثّق لكل حالة.

7. الالتزام بالقائمة الإلزامية (إلزامي)

إرشاد إلزامي: وفق متطلبات المحتوى المحلي بالكّرّاسة، أي بند توريد ضمن القائمة الإلزامية يجب أن يكون من منشأ وطني. عدم الالتزام = استبعاد فوري للبند أو للعرض كاملاً.

البند	الإجراء
قائمة المنتجات الإلزامية الواردة في النطاق	راجع ملحق (5) من الكّرّاسة + الموقع الرسمي لهيئة المحتوى المحلي.
المصنع الوطني المعتمد	اذكر اسم المصنع + رقم رخصته الصناعية + شهادة منشأ.
التعهد	"نتعهد بأن جميع المنتجات المدرجة في القائمة الإلزامية في عرضنا من منشأ وطني ومن مصانع معتمدة".
إجراء الاستثناء (إن لزم)	طلب استثناء عبر منصة هيئة المحتوى المحلي قبل التوريد.

8. حصة المنتجات الوطنية

إرشاد حاسم: في جدول الكميات، يجب أن يُكتب أمام كل بند إذا كان **وطنيًا أم أجنبيًا**. **عدم التوضيح = تصنيف تلقائي كأجنبي = فقدان أفضلية الـ 10% في التقييم السعري.**

البند	القيمة المستهدفة
إجمالي قيمة العرض	...
قيمة المنتجات الوطنية (غير الإلزامية) في العرض	...
حصة المنتجات الوطنية (= قيمة الوطنية ÷ إجمالي العرض × 100)	... %
كيف ستحققها	التعاقد مع مصانع وطنية، تجنّب الاستيراد المباشر، رفع نسب التوريد المحلي للأصناف الاختيارية

تذكير: في نهاية العقد، يُقاس التزامك بحصة المنتجات الوطنية. الإخلال = غرامات + تقييم أداء سلبي + استبعاد من المنافسات اللاحقة.

9. مواصفات الجودة

المعيار	الإلزام
المواصفات القياسية المعتمدة (SASO)	إلزامي لكل المنتجات.
المواصفات العالمية البديلة	ISO / ASTM / EN في حال غياب SASO المقابل.
ISO 9001	للشركة الموردّة.
شهادة منشأ	لكل دفعة مورّدة (Certificate of Origin).

قبل الشحن.

عطاء AI (Inspection)



منصة إعداد العرض الفني والمالي
للمناقصات والمناقصات الحكومية

وفق طبيعة المنتج (سنة على الأقل عادةً).

كفالة المصنع (Warranty)

10. الجدول الزمني للتوريد (مخطط جانت)

المرحلة	الأسبوع 1	الأسبوع 2	الأسبوع 3	الأسبوع 4	الأسبوع 5	الأسبوع 6
اعتماد المواصفات + Sample Approval	■					
طلبات الشراء + التصنيع/ الاستيراد	■	■	■			
التفتيش قبل الشحن			■			
الشحن والوصول				■		
التسليم + الفحص في الموقع				■	■	
الاستلام النهائي + المستخلصات						■

11. الهيكل التنظيمي للعقد

الوظيفة	العدد	المسؤوليات
مدير العقد (Contract Manager)	1	التواصل مع الجهة + إدارة الجدول.
أخصائي مشتريات	2-1	اعتماد الموردين + إصدار طلبات الشراء.
أخصائي ضبط جودة (QC)	1	التفتيش قبل الشحن + الفحص في الموقع.

الشحن + التخليص الجمركي.	1	عطاء AI منصة إعداد العرض الفني والمالي للمناقصات والمناقصات الحكومية
التحميل والتفريغ.	حسب الحجم	عقال تخزين ونقل

12. خطة إدارة المخاطر

المخاطرة	التخفيف
تأخر شحنات الاستيراد	التعاقد مع موردين بدلاء + مخزون أمان للأصناف الحرجة.
رفض الجهة لصنف لعدم المطابقة	اعتماد العينة (Sample Approval) قبل الإنتاج الكامل.
تقلبات أسعار العملة	تثبيت سعر مع المورد أو شراء آجل.
تغييرات جمركية	متابعة قرارات هيئة الزكاة والضريبة والجمارك.
عدم توفر منتج وطني مدرج في القائمة الإلزامية	طلب استثناء مسبق من هيئة المحتوى المحلي.

13. المرفقات

- السجل التجاري + النشاط.
- شهادة الزكاة + التأمينات + التوطين.
- شهادات ISO 9001 + شهادات قطاعية.
- وكالات / اعتمادات الموردين الأصليين.
- شهادة المحتوى المحلي + خط الأساس.
- شهادات إنجاز عقود توريد سابقة + شهادات استلام نهائي.
- عينات (Samples) من الأصناف الرئيسية إن طُلبت.
- كتالوجات + Data Sheets للمنتجات.
- خطاب تقديم العرض + نموذج التعهد بالقائمة الإلزامية.

ملخص العرض المالي

1. غلاف العرض المالي

البند	الإرشاد
الإجمالي قبل الضريبة	بالأرقام والحروف.
VAT 15%	–
الإجمالي شاملاً الضريبة	الرقم المعتمد للتقييم.
مدة سريان العرض	90 يوماً.

2. جدول الكميات والأسعار (BOQ) – أهم بند

إرشاد إلزامي: سَعَر جميع البنود – أي بند غير مسعّر يُعتبر **كأنك لم تقدّم عرضاً عليه** ويُستبعد عرضك إذا كانت المنافسة لا تجزأ.

الرمز	وصف الصنف	الكمية	الوحدة	سعر الوحدة (ر.س)	الإجمالي	وطني / أجنبي	القائمة الإلزامية
001	اسم الصنف	50	وحدة	2,500	125,000	وطني	لا
002	–	–	–	–	–	–	–
...	–	–	–	–	–	–	–
إجمالي قيمة العرض قبل الضريبة					...	–	–

3. تفصيل تكاليف التوريد لكل بند

إرشاد: لكل بند، احسب التكلفة كالتالي حتى تضمن هامش ربح صحي:

الوصف	المنصة إعداد العرض الفني والمالي للمنافسات والمناقصات الحكومية المنصة إعداد العرض الفني والمالي للمنافسات والمناقصات الحكومية	
	سعر الشراء من المصنع/المورد	Ex-Works أو FOB
الشحن البحري/الجوي/البرّي	حسب الوزن والحجم والمسافة.	
الجمارك والرسوم	5%-25% حسب فئة المنتج.	
التخليص الجمركي	-	
التأمين على الشحنة	0.5%-1.5% من القيمة.	
التخزين الداخلي	إن لزم.	
الفحص والاختبار المخبري	-	
التغليف الخاص	إن لزم.	
التوصيل للموقع النهائي	-	
التفريغ في الموقع	-	
هامش الربح	10%-18% للتوريد العادي.	

4. المصاريف غير المباشرة

البند	القيمة (ر.س)
إيجار مكاتب ومستودعات	...
المرافق	...
الكوادر الإدارية واللوجستية	...
التأمين على المستودعات	...
التراخيص والاشتراكات	...

...	عطاء AI 2% ابتدائي + 5% نهائي) منصة إعداد العرض الفني والمالي للمناقصات والمناقصات الحكومية المصاريف الإدارية
...	

5. الإجمالي + الضريبة

البيان	القيمة (ر.س)
إجمالي تكلفة الأصناف من جدول الكميات	...
المصاريف غير المباشرة + هامش الربح	...
الإجمالي قبل الضريبة	...
VAT 15%	...
الإجمالي شاملاً الضريبة	...

6. جدول المدفوعات المقترح

إرشاد: عقود التوريد عادةً تُدفع على دفعات حسب التسليمات.

الدفعة	التوقيت	النسبة
دفعة مقدّمة (اختيارية)	عند التوقيع، مقابل ضمان	15%-10
دفعات حسب التسليم	عند تسليم كل دفعة + استلام مبدئي	على حسب القيمة الموردة
الدفعة النهائية	بعد الاستلام النهائي + الفحص المخبري	10%-5

7. الضمانات

الضمان	النسبة	المدة
الضمان الابتدائي	2%-1	حتى الترسية

طوال العقد + فترة الكفالة	عطاء AI 5%	المنصة
	منصة إعداد العرض الفني والمالي للمناقصات والمناقصات الحكومية	عطاء
سنة على الأقل	وفق طبيعة المنتج	كفالة المصنوع

8. حساب التفضيل السعري للمنتج الوطني

كيف تُحتسب الأفضلية:

عند مقارنة الأسعار، يُفترض أن سعر المنتج الأجنبي أعلى بنسبة 10% مما هو مذكور في عرضك. أي إذا كان عرضك للمنتج الأجنبي = 100,000 ر.س، يُحتسب في التقييم كأنه = 110,000 ر.س. عرض منافس بمنتج وطني سعره 105,000 ر.س يفوز رغم أنه ظاهرياً أعلى.

هذا يعني: تقديم منتج وطني (ولو كان أعلى قليلاً) قد يفوز على منتج أجنبي أرخص – استخدم هذه الأفضلية لصالحك.

9. حسابات المحتوى المحلي

البند	القيمة
إجمالي قيمة العرض	...
قيمة المنتجات الوطنية (غير الإلزامية)	...
حصة المنتجات الوطنية	% ...
خط الأساس على مستوى المنشأة (شهادة هيئة المحتوى المحلي)	% ...
النسبة المستهدفة في العقد	% ...

صيغة التقييم 60/40 وفق معايير تقييم العروض في الكراسة:

نتيجة التقييم = (سعر أقل عرض ÷ سعر العرض) × 60% + (محتوى محلي مستهدف × 50% + خط أساس

10. العقوبات في حال عدم الالتزام

المخالفة	العقوبة
توريد منتج غير وطني ضمن القائمة الإلزامية	رفض استلام المنتج + غرامة + استبعاد العرض/البند
عدم تحقيق حصة المنتجات الوطنية المعلنة	غرامة + تقييم أداء سلبي
عدم تحقيق نسبة المحتوى المحلي المستهدفة	غرامة تصل إلى 10% من قيمة العقد
تصنيف منتج وطني كأجنبي عمداً	سحب الأفضلية + غرامة
التأخر عن مواعيد التوريد	غرامات تأخير وفق ما تنصّ عليه الكراسة

11. ملاحظات وشروط مالية

الأسعار شاملة جميع التكاليف (شراء، شحن، جمارك، تأمين، توصيل، تفريغ).
الأسعار ثابتة طوال مدة العقد ولا تتأثر بتقلبات أسعار المنتجات أو العملات.
أي تغيير في الكميات بأكثر من 25% يستوجب تفاوض إضافي.
المدفوعات بالريال عبر تحويل بنكي خلال 30 يوماً من اعتماد محضر الاستلام.
نلتزم بأنظمة الاستيراد والجمارك المعمول بها.

كيف تستخدم هذا النموذج لإعداد عرضك؟

اقرأ الكراسة كاملة، خصوصاً جدول الكميات (BOQ) في قسم نطاق العمل المفصل.
سعر كل بند – أي بند غير مسعر = استبعاد العرض.
أضف عمود "وطني/أجنبي" لكل بند في BOQ – بدونه يُعدّ المنتج أجنبياً ويفقد أفضلية الـ 10%.
راجع القائمة الإلزامية وتأكد من توفير المنتجات الوطنية المطلوبة.
اطلب شهادات منشأ سارية لكل المنتجات الوطنية في عرضك.

أبرز أسباب استبعاد عروض التوريد

- عدم تسعير بنود في جدول الكميات (استبعاد فوري إذا لم تجز التجزئة).
- توريد منتج غير وطني ضمن القائمة الإلزامية (استبعاد البند).
- عدم إرفاق شهادة منشأ للمنتجات.
- أسعار غير معقولة – مرتفعة جداً (تخسر التقييم) أو منخفضة بشكل مشبوه (يستبعد بعد التحقيق).
- غياب وكالة أو اعتماد للمصنع الأصلي.
- عدم تقديم عينات للأصناف الحرجة عند طلبها.

لماذا تستخدم منصة عطاء AI؟

هذا النموذج إرشادي – لكن منصة **عطاء AI** تولّد لك عرضاً فنياً ومالياً كاملاً لمنافسات التوريد العام مع **جدول كميات معبأ تلقائياً** وحسابات المحتوى المحلي والتفضيل السعري في 5 دقائق.

تنبيه: منافسات التوريد دقيقة جداً في تسعير جدول الكميات. مراجعة دقيقة لكل بند قبل التقديم تجنّبك الاستبعاد والغرامات.

أنشئ عرضك الخاص – بالذكاء الاصطناعي

ارفع كراسة الشروط وعطاء AI يولّد لك عرضاً فنياً ومالياً مخصّصاً في 5 دقائق – بنفس البنية التي ترونها هنا.

◆ ابدأ الآن



المنتج	الشركة
الرئيسية	عنا
التسعير	الدعم الفني
أسئلة شائعة	المدونة
عروض جاهزة	
تحليل كراسة الشروط	
إعداد العروض الفنية	
دليل العرض الفني والمالي	
العرض على منصة اعتماد	
دليل المنافسات الحكومية	

قانوني

سياسة الخصوصية

الشروط والأحكام